

2020年3月期 第2四半期決算説明

2019年11月14日 発表

株式会社ピーシーデポコーポレーション

証券コード 7618



目次

- PC DEPOTについて
- 第2四半期業績について
- 事業環境・当社取り組みについて

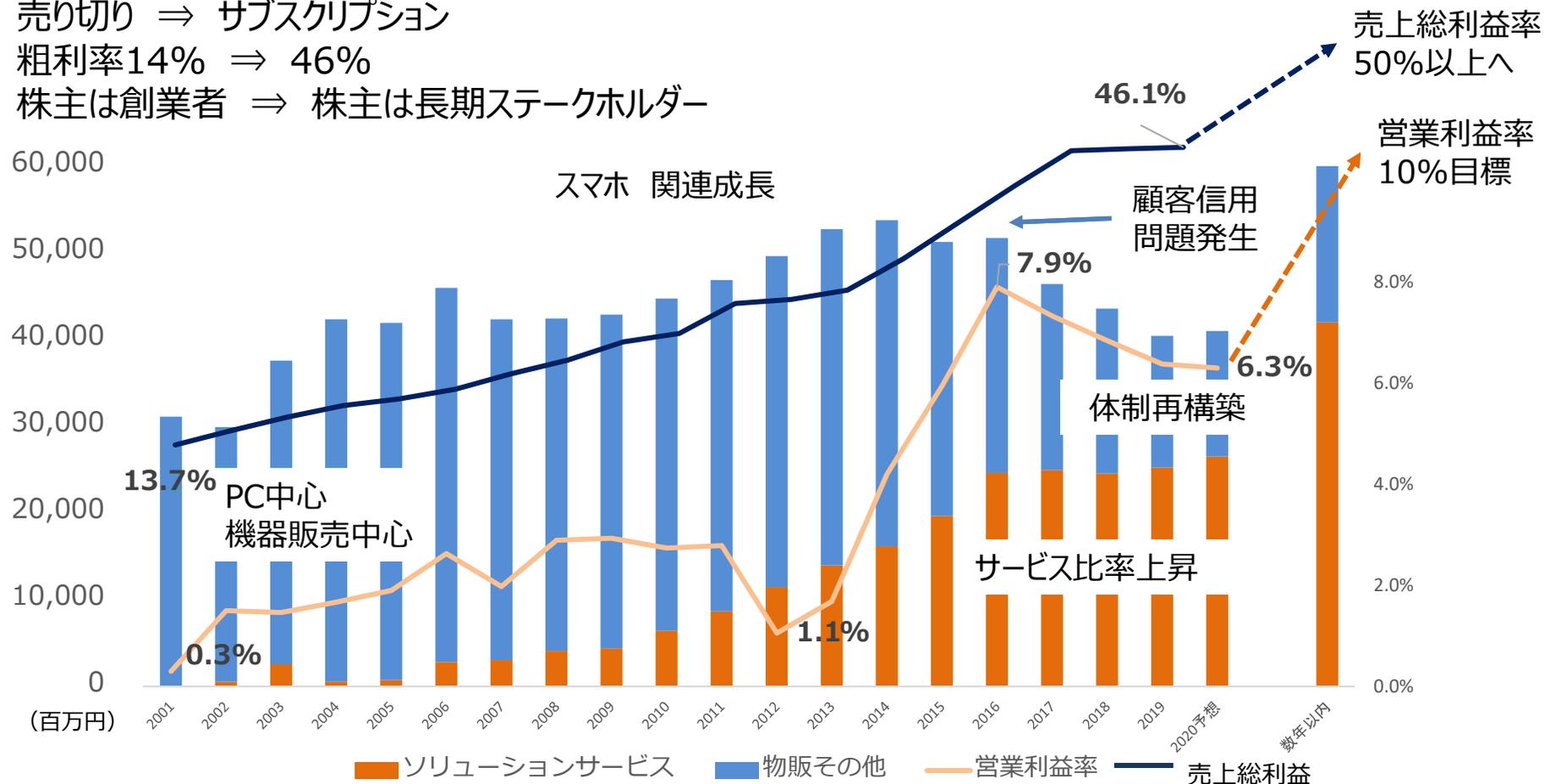


PC DEPOTについて

長期業績～PC DEPOTは、進化・ピボットを続ける会社です



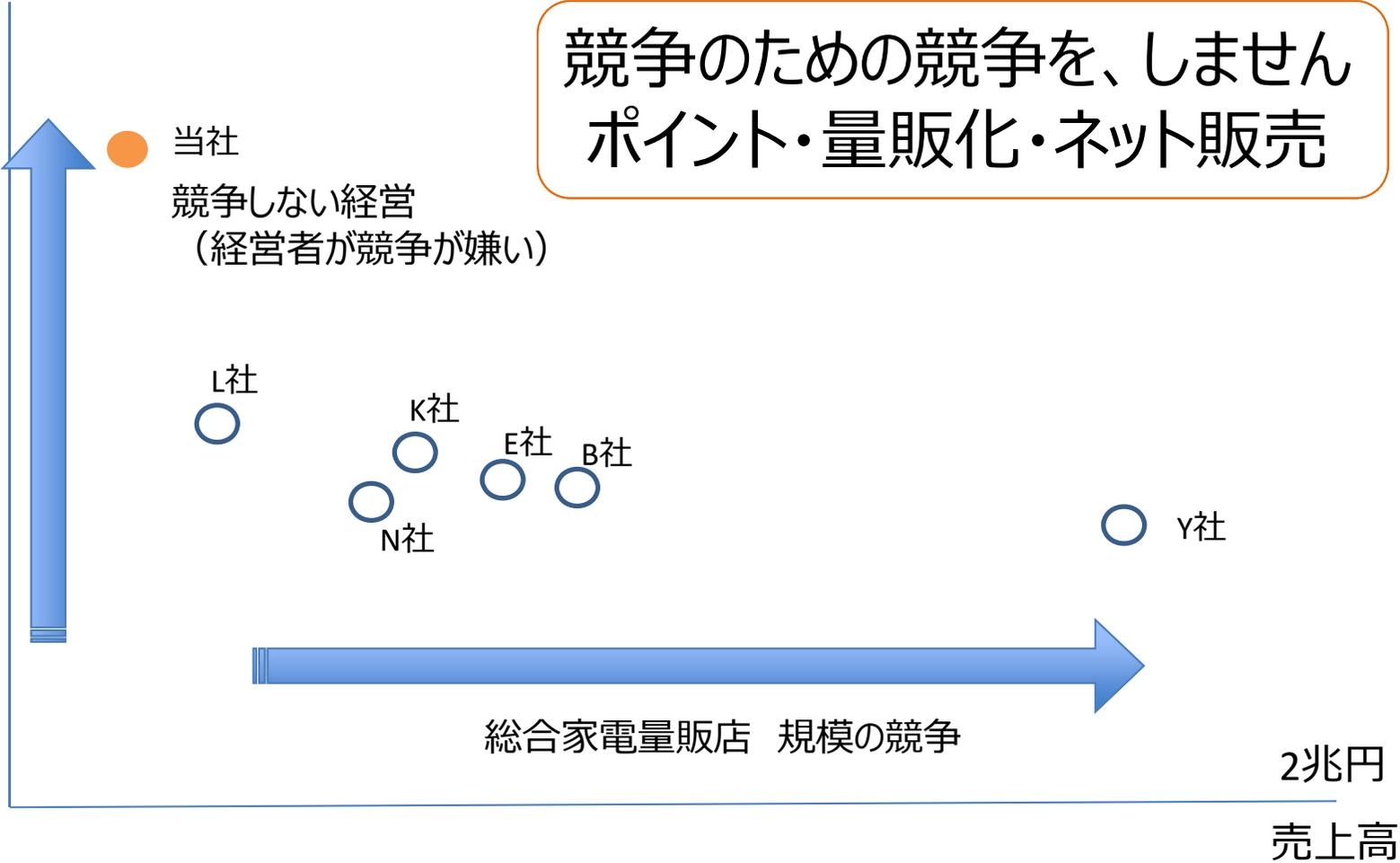
従来（2000年ころ）⇒現在・未来
 PC ⇒ PC、スマホ、IT機器
 機器 ⇒ 機器+サービス
 売り切り ⇒ サブスクリプション
 粗利率14% ⇒ 46%
 株主は創業者 ⇒ 株主は長期ステークホルダー



当社は競争が嫌いです



粗利率





第2四半期業績について

決算サマリー



- 上期業績
営業利益 前年同期比・計画を上回る
- 通期業績見込み
業績見込みは据え置き
- 下期以降の取り組み
計画的需要創造による売上高の加速

PL (連結)



営業利益 前年同期比・計画を上回る

単位：百万円 %	2019年 3月期 2Q	2020年3月期 2Q			
	実績	実績	増減率	計画	計画比
売上高	20,157	19,260	△4.5	19,800	△2.7
商品	6,847	7,062	3.1	—	—
ソリューション サービス	12,670	11,559	△8.8	—	—
インターネット 関連事業 (子会社)	607	607	△0.1	—	—
売上総利益	9,376	9,018	△3.8	—	—
販売管理費	8,103	7,641	△5.7	—	—
営業利益	1,273	1,376	8.1	1,100	25.2
経常利益	1,326	1,431	7.9	1,150	24.5
親会社株主に 帰属する 四半期純利益	897	973	8.5	760	28.1
EPS(円)	17.87	19.38	8.4	15.14	28.0
ROE(%)	8.5	6.7	△1.8	5.8	0.9

【売上高】

・前年同期を下回るが、第2Qに入り、増税前の駆け込み需要およびWindows 7のサポート終了に伴う買い替え需要があった

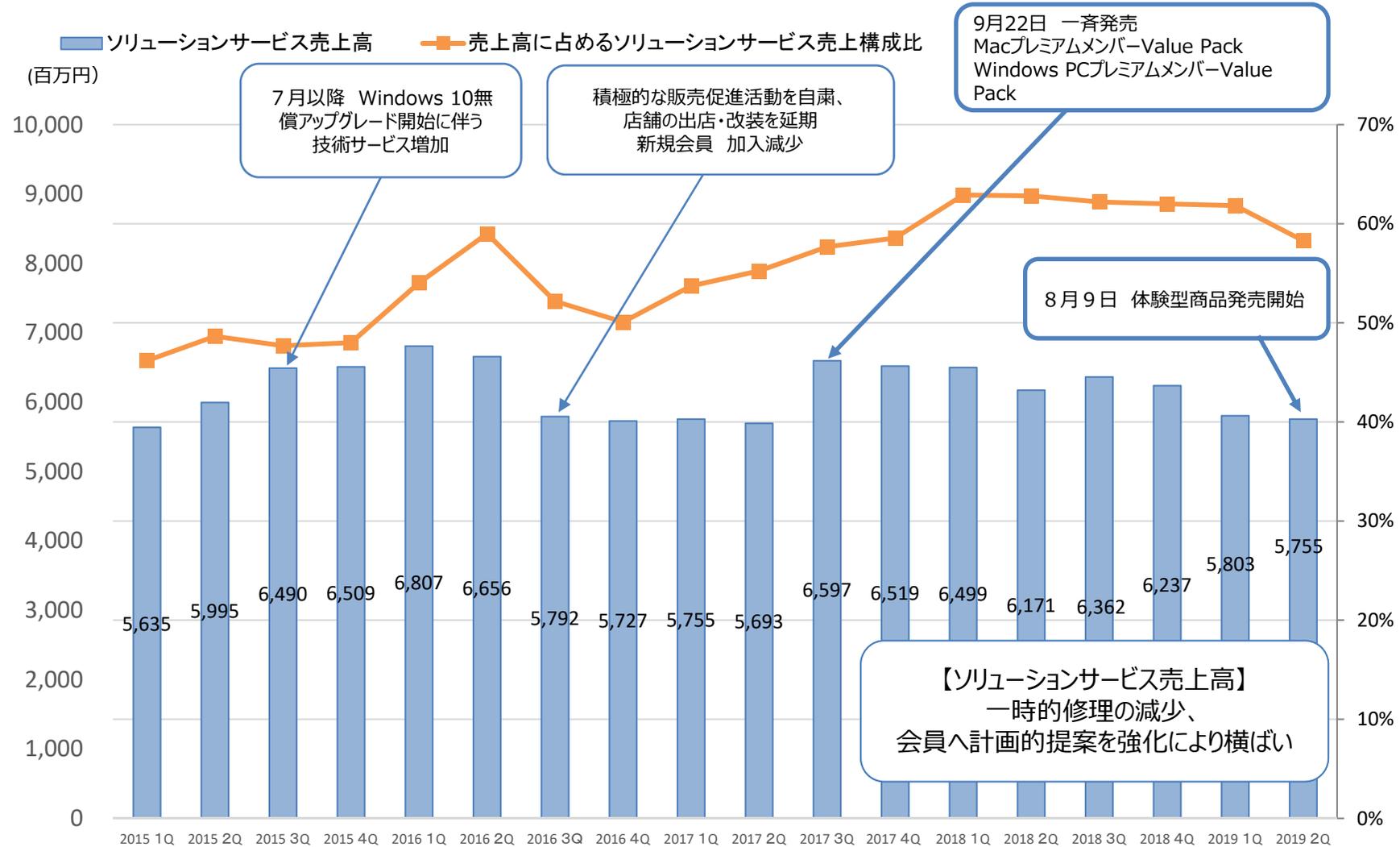
・ソリューションサービス売上は、計画的需要創造により商品購入が先行したことにより、前年同期を下回る

【販売管理費】

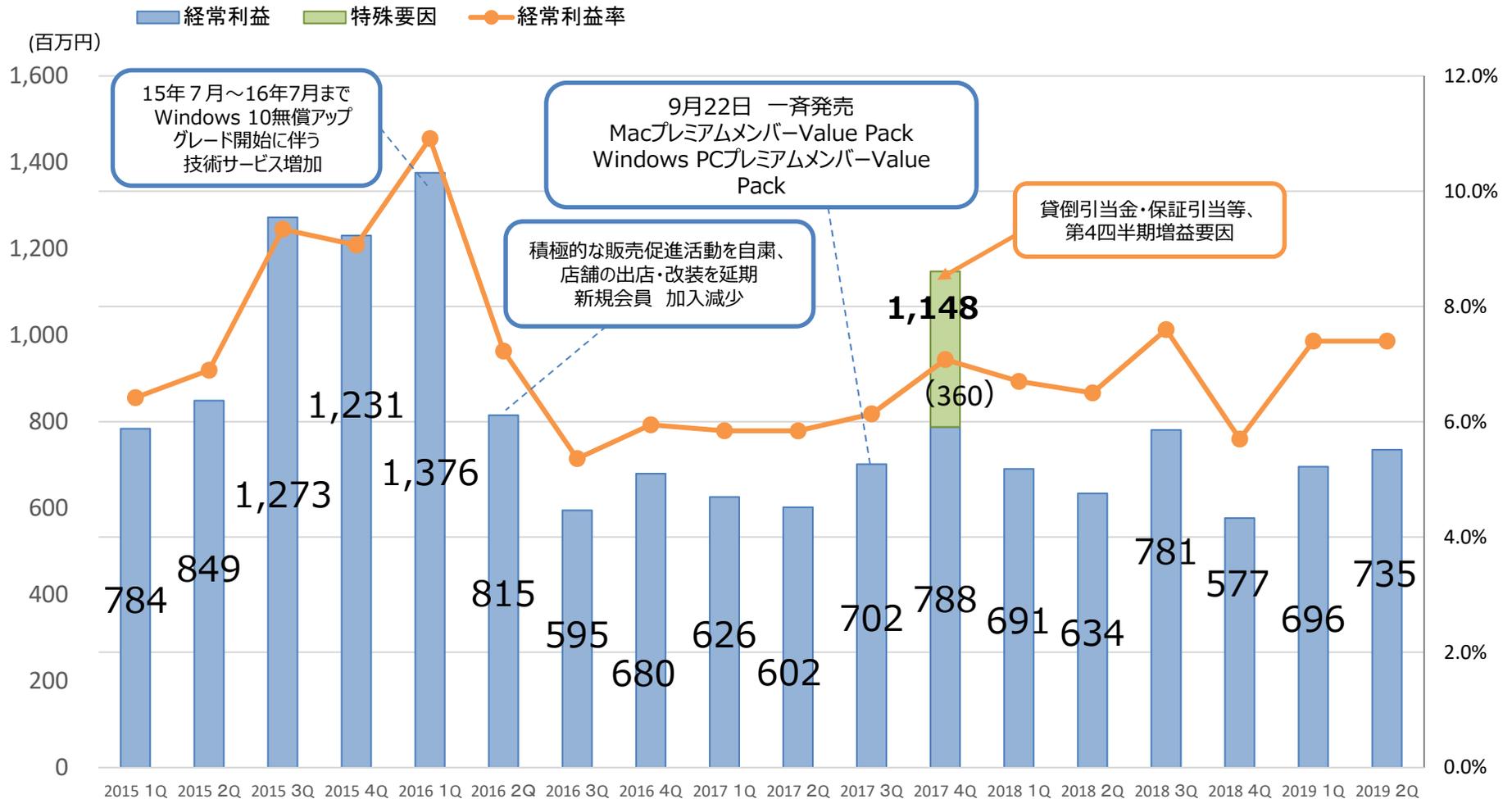
・計画提案・需要創造の実現に向けた人材の採用を慎重に実施
→結果、販売管理費が前年同期を下回る

増減率は、対前年同期との比較

ソリューションサービス売上高/構成比四半期ごと推移



経常利益/利益率 四半期ごと推移



BS (連結)



売掛金 増加

単位：百万円	2019年 3月末	2019年 9月末	増減額
流動資産合計	24,589	23,965	△624
売掛金	9,039	9,393	353
たな卸資産	5,642	5,838	195
固定資産合計	9,031	9,189	158
有形固定資産	3,977	4,117	139
無形固定資産	608	644	35
投資その他の資産	4,444	4,427	△16
資産合計	33,620	33,154	△466
流動負債合計	5,499	4,958	△541
固定負債合計	3,962	3,362	△599
負債合計	9,461	8,320	△1,140
株主資本合計	24,096	24,785	689
純資産合計	24,159	24,834	674
負債・純資産合計	33,620	33,154	△466

【売掛金】

・消費増税前の駆け込み需要により、
商品販売増加
→商品販売に係る売掛金が一時的に
増加

CF (連結)



営業CF 増加

単位：百万円	2019年3月期 第2四半期 (累計)実績	2020年3月期			前年同期 増減
		1Q	2Q	第2四半期 (累計) 実績	
営業CF	2,241	71	605	677	△1,564
投資CF	△423	△243	△412	△656	△232
財務CF	△1,454	△805	△466	△1,271	182
現金・ 現金同等物 期末残高	10,961	8,566	8,292	8,292	△2,669

【営業CF】

・消費増税前の駆け込み需要や
Windows 7のサポート終了に伴う
PCの買い替えに備え、在庫増加

・商品一体型ソリューションの販売およ
び物販に伴う売上債権増加

【投資CF】

・PC DEPOTから
ピーシーデポスマートライフ店への改装
およびピーシーデポスマートライフ店のリ
ニューアル改装に伴う投資

2020年3月期 計画



増収増益

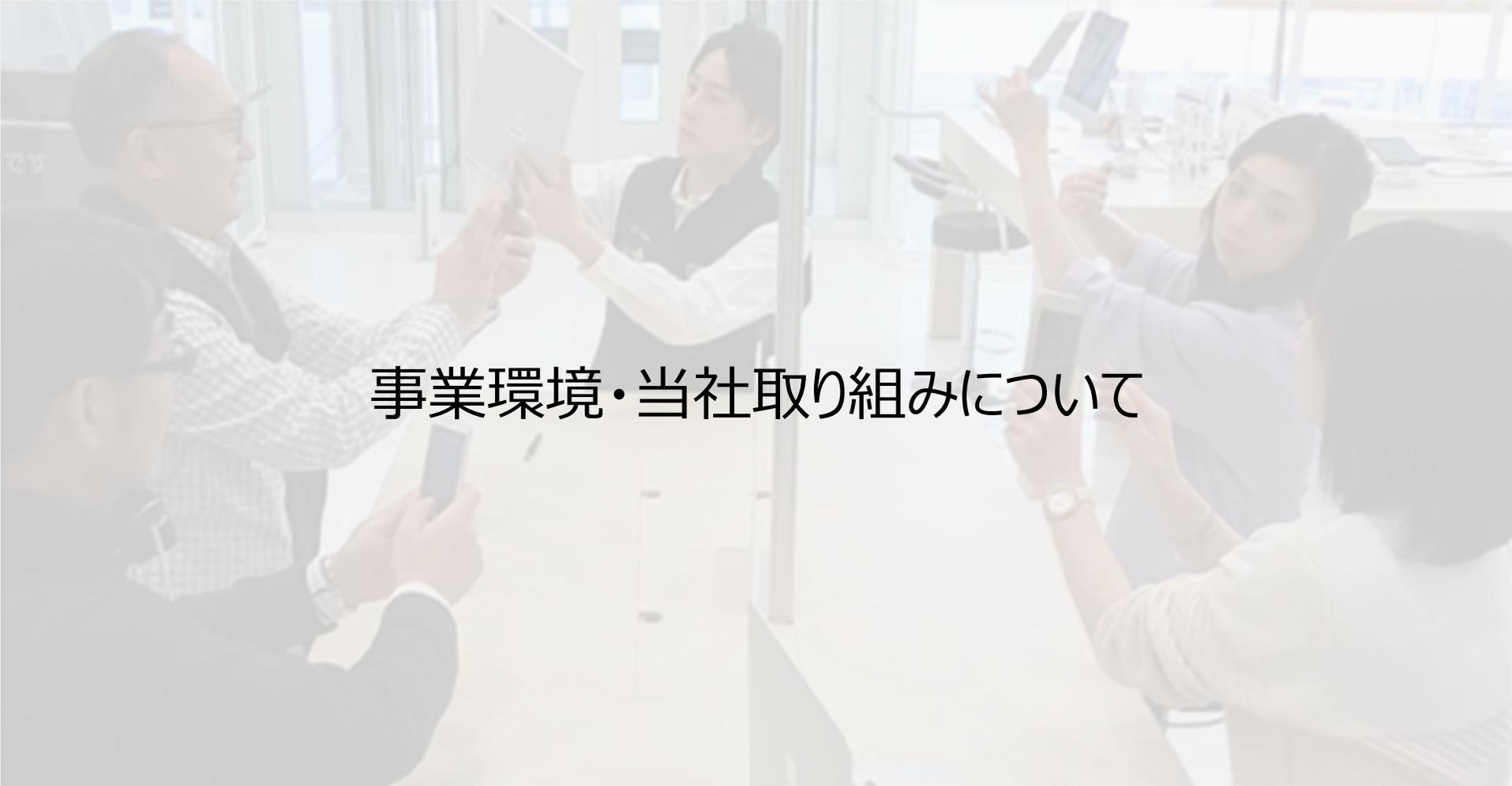
単位：百万円、%	2019年3月期 実績		2020年3月期 計画	
	実績	増減率	計画	増減率
売上高	40,447	△7.2	41,000	1.4
営業利益	2,579	△13.5	2,600	0.8
経常利益	2,685	△12.8	2,700	0.5
親会社株主に 帰属する 当期純利益	1,553	△20.7	1,780	14.6
EPS(円)	30.94	—	35.45	14.6
ROE(%)	6.6	△1.9	7.4	0.8

・ソリューションサービス売上高
5.0%増
(前期実績 2.9%増)

・売上総利益率
45.0%
(前期実績 46.1%)
→計画的需要創造により
商品販売が先行するため前年水準を下回る

・設備投資額 **13億円**

・減価償却費 **8億円**



事業環境・当社取り組みについて

マーケット環境 ➡ 当社下期見通し



1

パソコン
タブレット
スマホ
業界



パソコン 前年を上回るか
タブレット 横ばい
スマホ 不透明

パソコン 底打ち感プラスか

2

教育やゲーム、キャッシュレス決済、
Win 7サポート終了、5G等
といった「コト消費」による
需要増加
ユーザーのすそ野が広がる



サポートのニーズは高い
量と質を向上
プレミアムメンバー-Value Packなど
プレミアムサービスとデバイスを合わせた
プレミアムメンバー専用サービスの
ニーズは継続

3

「家電量販」「サポートサービス店」
「キャリアショップ」等
PC販売・サポートサービス提供
競合 縮小傾向



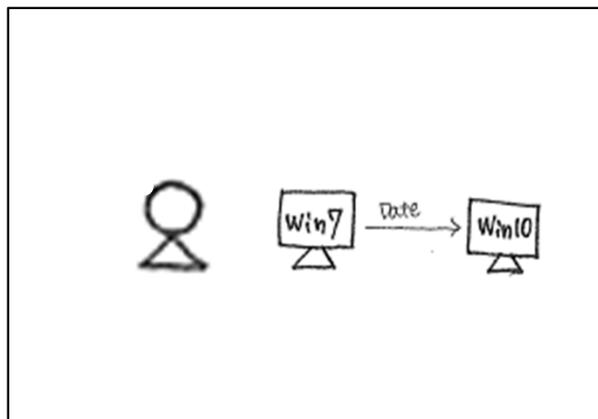
サービス SHIFT UP
計画的提案による需要創造
メンバーシップに基づく
プレミアムメンバーベネフィット

社会構造に対応する計画的需要創造 (デジタルライフプラン) とは



● 従来

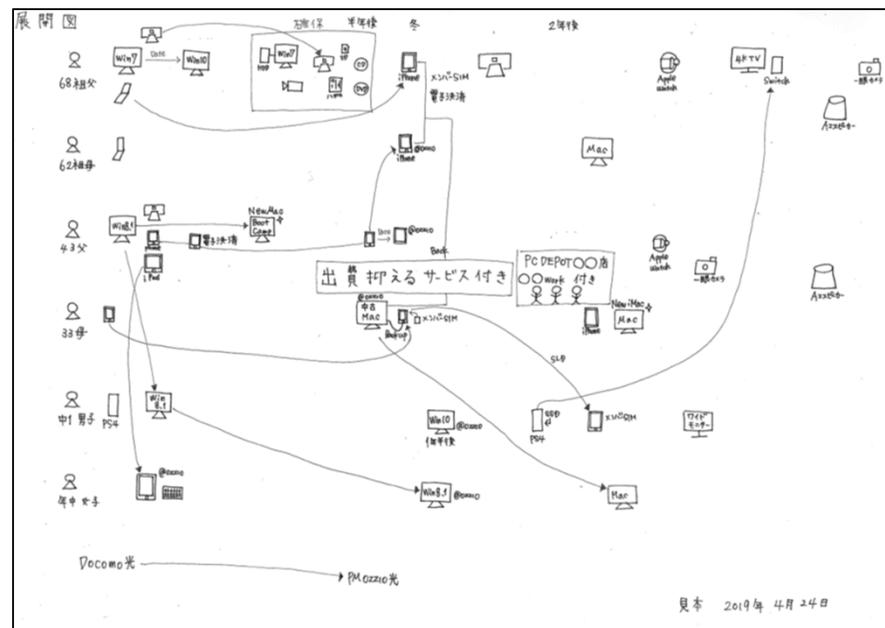
一人の方への商品提供



従来の提案図

● 今そして、今後

- ・一人の方→家族の方・・・ユーザー数増
- ・各ユーザーの方への将来を含めた提案



転載禁止

現在使用する提案図の一例
向こう4.5年 計画図

社会構造の変化が追い風に



2019年	9月	中古スマートフォン SIMロック解除の義務化 5G通信網プレサービス 一部地域限定で開始
	10月	19年国体 文化プログラム「eスポーツ」実施（茨城県） 消費増税対策としてキャッシュレス決済のポイント還元制度開始 幼児教育・保育無償化
	秋～ 冬	5G対応スマートフォン登場 保険適用の治療アプリ 実用化 交通サービスの一括予約・決済システム（Maas）対応アプリ 日本上陸 NHK テレビ番組を放送と同時にインターネットで配信 インターネット選挙 実証実験開始
2020年		5G通信網 商用サービス開始 楽天 携帯電話事業 開始 小学校 プログラミング教育 必修化 「Windows 7」サポート終了、「office 2010」サポート終了 マイナンバーカード 健康保険証として使用するための利用登録開始
2021年		中学校 プログラミング教育 必修化 電子処方箋が普及 オンライン服薬指導
2022年		アジア競技大会でeスポーツがメダル種目に採用
2023年		「Windows 8.1」サポート終了、「office 2013」サポート終了
2024年		大学入学共通テスト PCを使用し出題・解答する方式（CBT方式）に変更か
2025年		「Windows 10」サポート終了、国立大学 全学部でAI教育

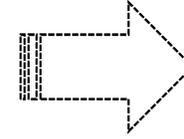
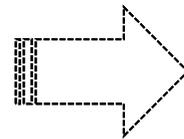
ビジネスモデル 進化 コトLevel 2.0へ



創業～2006年

2006年～

2019年～



コトLevel1.0

サービス業
転換期

コトLevel2.0へ

大量消費
&
大量販売時代

・「困った」を解決
・顧客への販売、営業

・顧客価値の生産
・計画的提案による
需要創造

計画的提案とは、メンバー様が、困ったこと、必要であろうこと、やりたいことなどを計画的に提案すること

計画的需要創造のイメージ



新規メンバー募集中



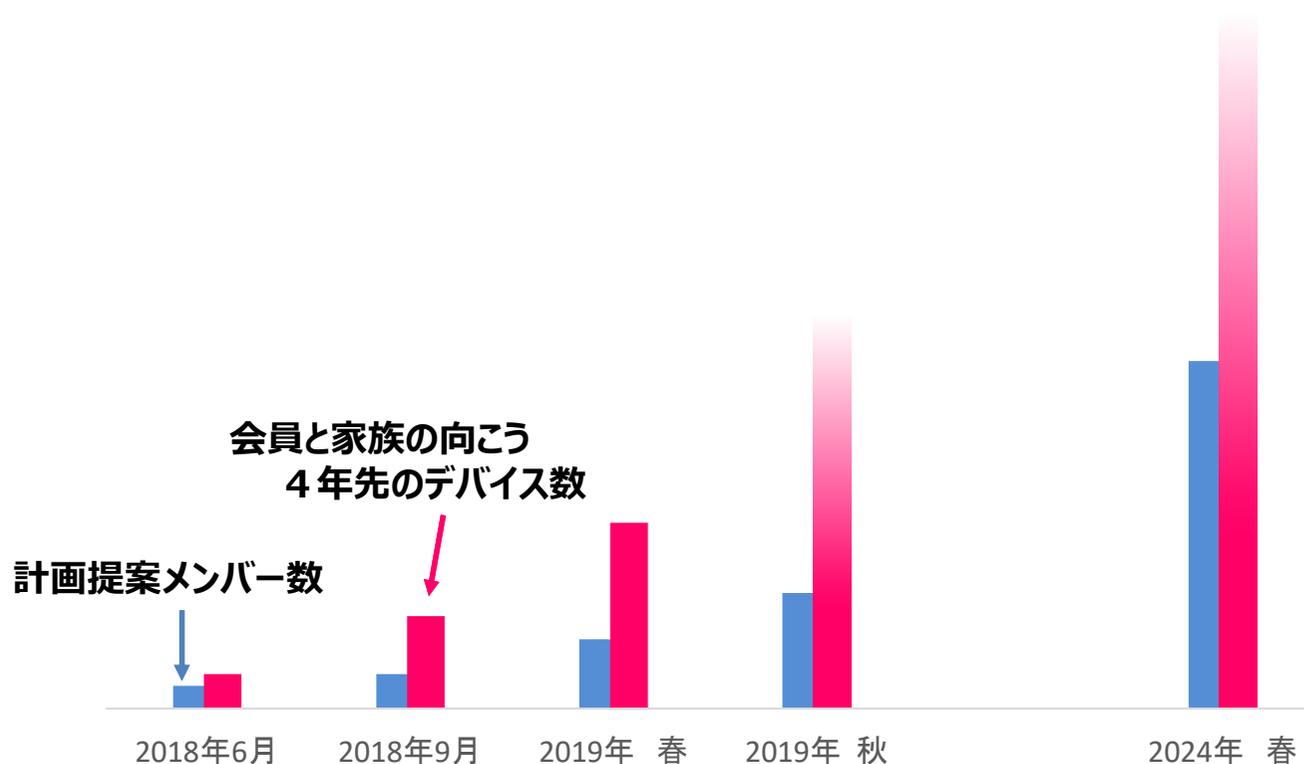
向こう4年の計画的需要ストックのイメージ



会員と、会員の家族のデバイスの向こう4年先までの買い替えサイクルの「見える化」



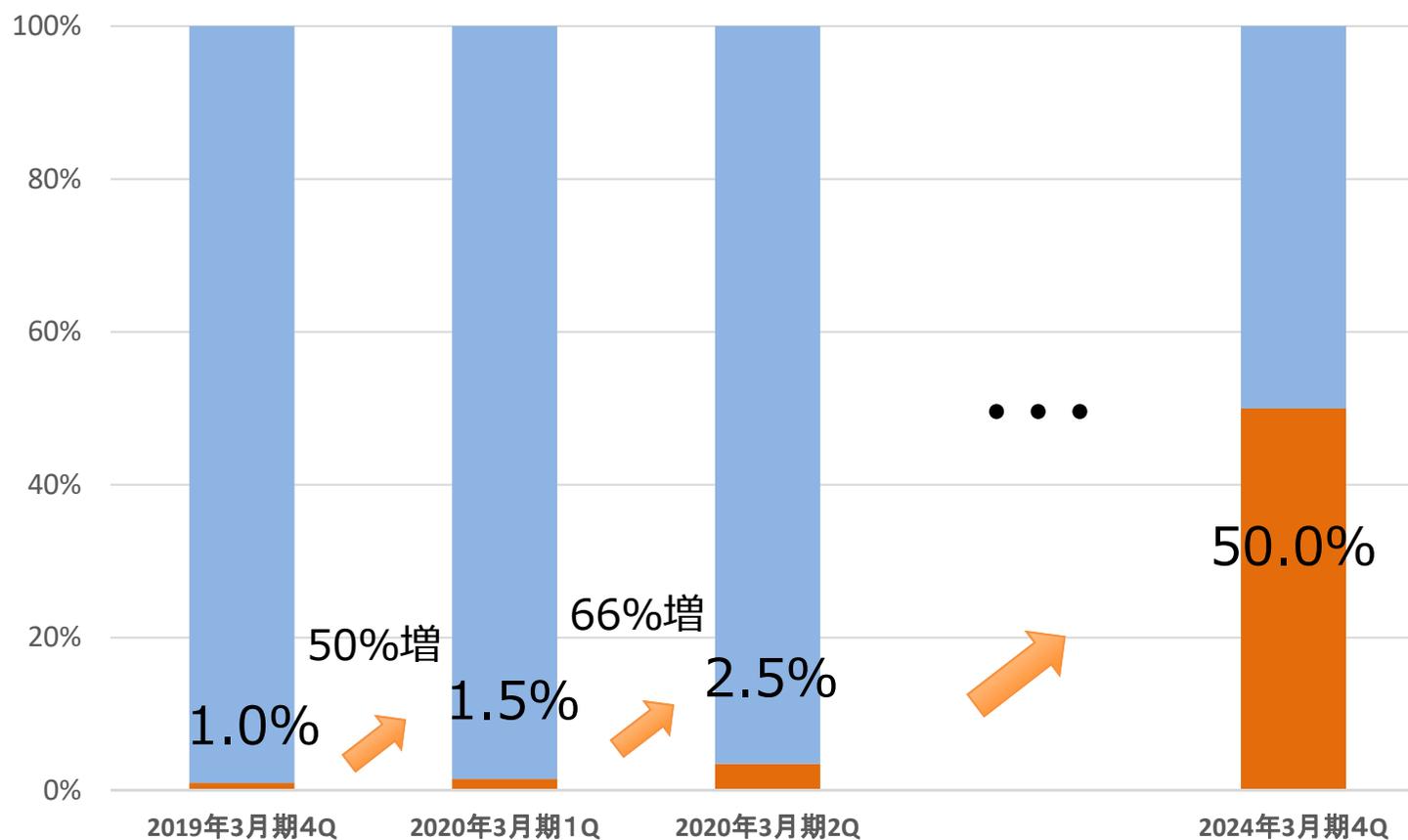
将来の売上高に直結するユーザー数・デバイス数の計画的需要のストックが累積可能



前もった計画的提案が生んだ売上のイメージ



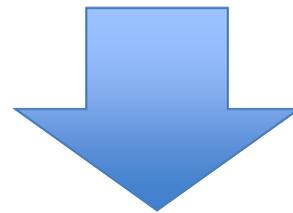
計画的提案から生み出される
価値創造による
売上の増加



計画的需要創造による変化



- | | |
|---------------|-------|
| • 約束ありの購入 | 売上増 |
| • コールセンター対応 | 費用減 |
| • メンバー退会数減少 | 利益増 |
| • 折込広告減少 | 利益変動減 |
| • メンバー継続率 長期化 | 利益増 |
| • メンバー様来店頻度増 | 利益増 |

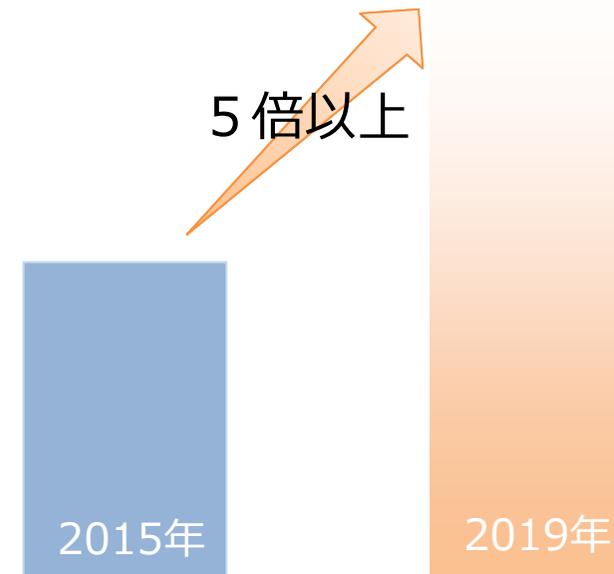


企業価値増

計画的需要創造を可能にする人材育成



CEOの時間の7割を
人材育成に



計画的創造に向けた人材育成への投資

社内研修、自己学習、
Design思考訓練、
読解力、イメージ力、判断力、
思考力、表現力

会員一人一人の専任担当制



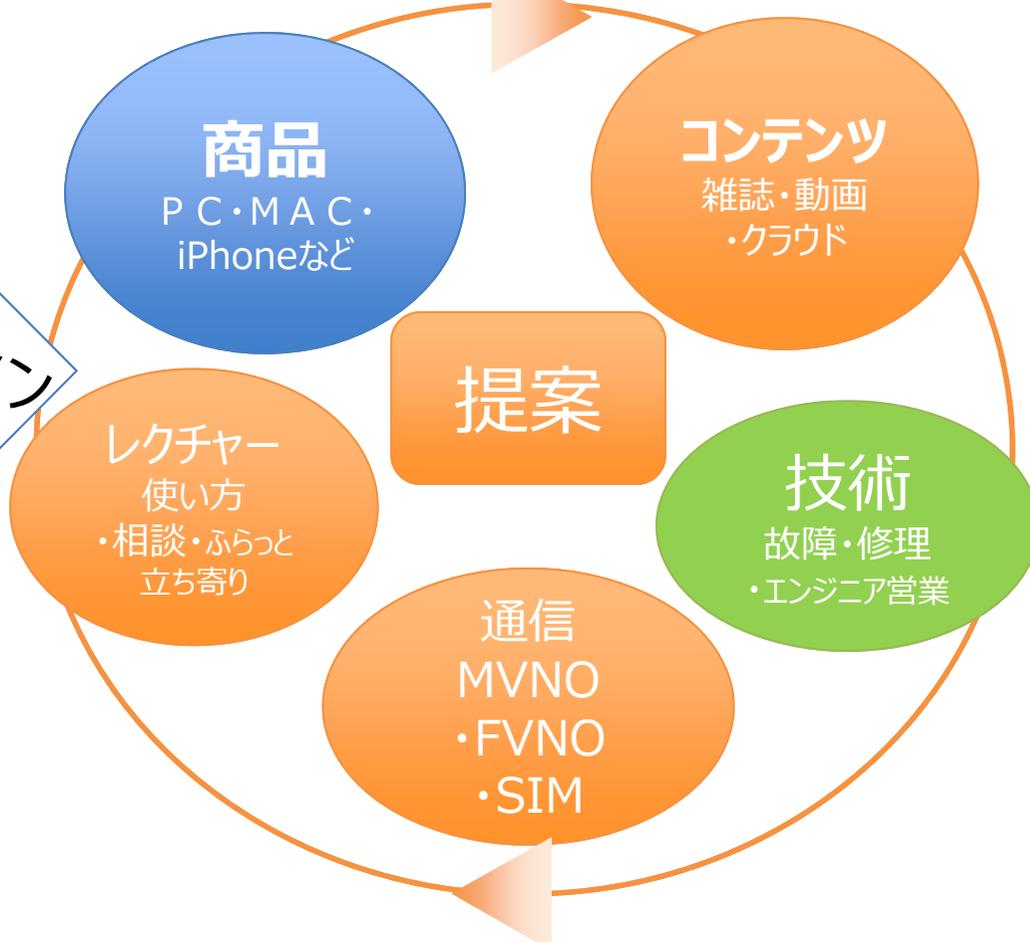
当社のイメージ
メンバーシップ制 サブスクリプション型
循環型



プレミアムメンバー様
専任担当者のチーム
【デジタルライフプランナー[®]】

ビルトイン

計画的提案
による
需要創造



計画的需要創造の具体的取り組み

①コンテンツの拡充



● 体験



● workshop



● 体感 Education



Action



計画的需要創造の具体的取り組み

②スマートライフ化の推進



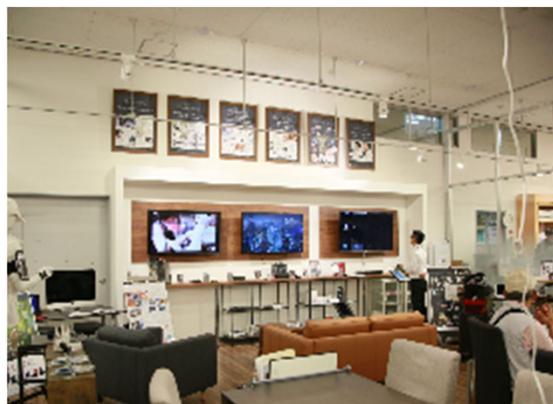
● Future Design Works



● メンバーラウンジ



● メンバーラウンジ



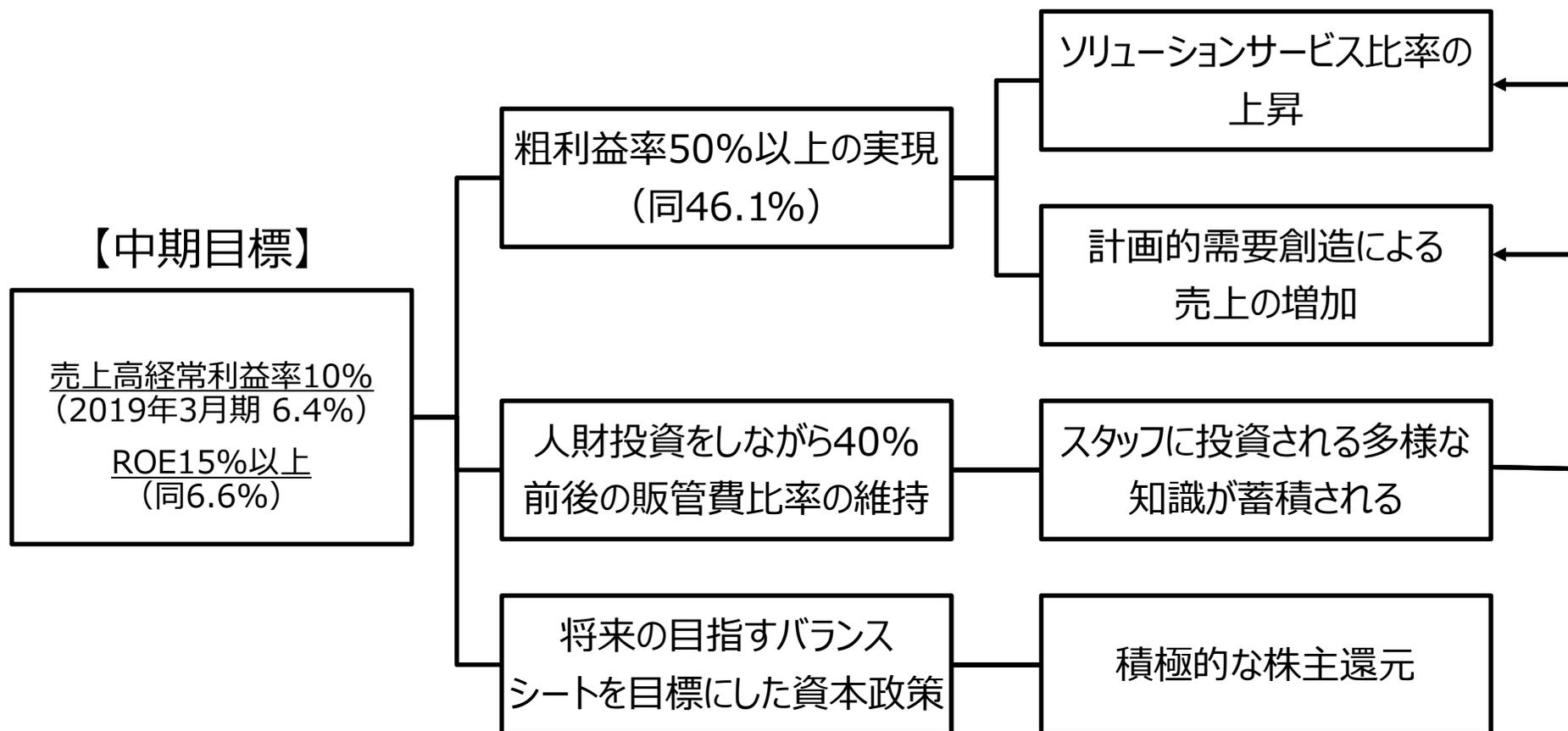
● 体験スペース



● 体感スペース



価値創造の道すじ

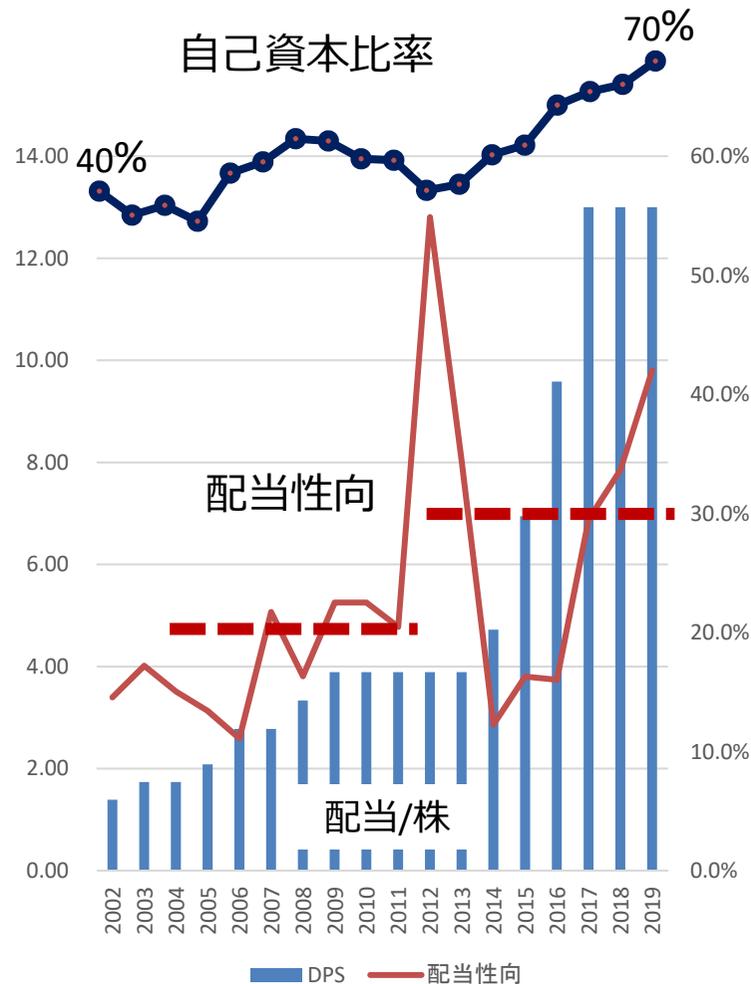


無理な規模の拡大ではなく質の向上による企業価値向上を目指します

資本政策



ROE15%を目指して株主還元の強化を検討します



【これまで】
 連結配当性向30%程度、安定した配当による利益還元

【今後】
 ROE15%を達成するために、将来の適正な財務バランスを目指し、株主還元の強化を検討

当社は



新しいスタイルの Windows Authorized Reseller docomo au SoftBank 総合専門店

販売・修理^{*}・インターネット全てサポートする店舗です

インターネット・通販など、よその店舗で購入されたもの、なんでもご相談ください

* スマートフォンの機能故障による修理は、メーカーまたはキャリアショップでの対応が必要になる場合がございます。



補足資料

今期業績の前提比較



	2020年3月期				(参考) 2019年3月期
	1Q実績	2Q実績	上期実績	通期計画	通期実績
ソリューションサービス 前年売上高	10.7%減	6.7%減	8.8%減	5.0%増	2.9%増
売上総利益率	48.2%	45.5%	46.8%	45.0%	46.1%
設備投資額	—	—	5.7億円	13億円	9.4億円
有利子負債残高	—	—	40億円	—	49.5億円
S L P*への改装	2店舗	1店舗	3店舗	5～10店舗	6店舗
S L P*新規出店	—	—	—	柔軟に対応	—
パソコンクリニック 新規出店	—	—	—	柔軟に対応 →下期5店舗	—

※ S L P …… ピーシーデポスマートライフ店

ソリューションサービス



1・パソコンクリニック & Dr.Smart (修理・技術サポート)



無料相談

スピード修理

他店購入品
歓迎

2・プレミアムメンバーシップ (継続サポート等)

一例

家でも外でも マルチネットワークコース

今お持ちのパソコン・スマホ・タブレット含む 最大5台サポート

PC生活のサポート

- インターネット安全対策
 - ウイルスSTOP 対応
 - 詐欺サイトSTOP 対応
 - どこでもインターネット対応
- データサポート
 - 写真・動画のバックアップ
 - 写真・動画のバックアップ
 - 24時間 電話サポート
 - トラブル解決サポート
 - 100名定員 24時間受付
- 定期メンテナンス
 - ウイルスの検出
 - セキュリティのアップデート
 - 最新のセキュリティソフトのインストール

スマホサポート

- 修理 対応
- ウイルスSTOP 対応
- 詐欺サイトSTOP 対応
- 定期メンテナンス
- アプリ・LINEデータ移行

使い方レクチャー

毎月250以上の付 使い方のレクチャー

毎月300以上の 体験レクチャー 価格

プレミアムメンバーシップ 体験付商品

マルチネットワークコース 3年コース 月々4,500円 税別

追加5台+ 月額2,000円 税別

3・ソリューションサービス (コンテンツ、通信、インターネットサービス)

これら「サービス」と「ハード」を組み合わせた「ソリューションサービス」

1. パソコンクリニック & Dr.Smart (修理・技術サポート)



技術サービス・サポート部門



商品購入時



設定、接続

技術サービス・サポート

修理
総合受付



無料診断

スピード修理



2. プレミアムメンバーシップ (継続サポート等)



家でも外でも マルチネットワークコース

今お持ちのパソコン・スマホ・タブレットまで最大5台サポート

PCサポート

- インターネット安全対策
 - ウイルスSTOP service
 - 詐欺サイトSTOP service
 - どこでもインターネット接続
- データサポート
 - 写真・動画のバックアップ
 - メールのバックアップ
 - 24時間受付
 - 24時間受付サポート
 - トラブル解決サポート
- スマホサポート
 - 修理受付
 - データ移行
 - ウイルス対策
 - スクリーンロック
 - アプリのインストール
 - アプリのアンインストール

使い方レクチャー

※250以上の付

※300以上の付

体験付商品

マルチネットワークコース 3ヶ月 月々4,500円

※税込価格 送料別

※加入条件あり

家でも外でも マルチネットワークプラスコース

今お持ちのパソコン・スマホ・タブレットまで最大10台サポート

PCサポート

- インターネット安全対策
 - ウイルスSTOP service
 - 詐欺サイトSTOP service
 - どこでもインターネット接続
- データサポート
 - 写真・動画のバックアップ
 - メールのバックアップ
 - 24時間受付
 - 24時間受付サポート
 - トラブル解決サポート
- スマホサポート
 - 修理受付
 - データ移行
 - ウイルス対策
 - スクリーンロック
 - アプリのインストール
 - アプリのアンインストール

使い方レクチャー

※250以上の付

※300以上の付

体験付商品

マルチネットワークプラスコース 3ヶ月 月々6,500円

※税込価格 送料別

※加入条件あり

モバイルインターネットコース

今お持ちのパソコン・スマホ・タブレットまで最大10台サポート

PCサポート

- インターネット安全対策
 - ウイルスSTOP service
 - 詐欺サイトSTOP service
 - どこでもインターネット接続
- データサポート
 - 写真・動画のバックアップ
 - メールのバックアップ
 - 24時間受付
 - 24時間受付サポート
 - トラブル解決サポート
- スマホサポート
 - 修理受付
 - データ移行
 - ウイルス対策
 - スクリーンロック
 - アプリのインストール
 - アプリのアンインストール

使い方レクチャー

※250以上の付

※300以上の付

体験付商品

モバイルインターネットコース 3ヶ月 月々7,000円

※税込価格 送料別

※加入条件あり

家内Wi-Fi ホームネットワークコース

今お持ちのパソコン・スマホ・タブレットまで最大5台サポート

PCサポート

- インターネット安全対策
 - ウイルスSTOP service
 - 詐欺サイトSTOP service
 - どこでもインターネット接続
- データサポート
 - 写真・動画のバックアップ
 - メールのバックアップ
 - 24時間受付
 - 24時間受付サポート
 - トラブル解決サポート
- スマホサポート
 - 修理受付
 - データ移行
 - ウイルス対策
 - スクリーンロック
 - アプリのインストール
 - アプリのアンインストール

使い方レクチャー

※100以上の付

※200以上の付

体験付商品

ホームネットワークコース 3ヶ月 月々3,500円

※税込価格 送料別

※加入条件あり

組立PCコース

今お持ちのパソコン・スマホ・タブレットまで最大5台サポート

PCサポート

- インターネット安全対策
 - ウイルスSTOP service
 - 詐欺サイトSTOP service
 - どこでもインターネット接続
- データサポート
 - 写真・動画のバックアップ
 - メールのバックアップ
 - 24時間受付
 - 24時間受付サポート
 - トラブル解決サポート
- スマホサポート
 - 修理受付
 - データ移行
 - ウイルス対策
 - スクリーンロック
 - アプリのインストール
 - アプリのアンインストール

使い方レクチャー

※100以上の付

※200以上の付

体験付商品

組立PCコース 3ヶ月 月々3,000円

※税込価格 送料別

※加入条件あり

PC&スマートフォンコース

今お持ちのパソコン・スマホ・タブレットまで最大5台サポート

PCサポート

- インターネット安全対策
 - ウイルスSTOP service
 - 詐欺サイトSTOP service
 - どこでもインターネット接続
- データサポート
 - 写真・動画のバックアップ
 - メールのバックアップ
 - 24時間受付
 - 24時間受付サポート
 - トラブル解決サポート
- スマホサポート
 - 修理受付
 - データ移行
 - ウイルス対策
 - スクリーンロック
 - アプリのインストール
 - アプリのアンインストール

使い方レクチャー

※250以上の付

※300以上の付

体験付商品

PC&スマートフォンコース 3ヶ月 月々3,000円

※税込価格 送料別

※加入条件あり

スマートフォン/タブレットコース

今お持ちのパソコン・スマホ・タブレットまで最大5台サポート

スマートフォンサポート

- 修理受付
- データ移行
- ウイルス対策
- スクリーンロック
- アプリのインストール
- アプリのアンインストール

使い方レクチャー

※150以上の付

※100以上の付

体験付商品

スマートフォン/タブレットコース 2ヶ月 月々2,000円

※税込価格 送料別

※加入条件あり

パーツコース

今お持ちのパソコン・スマホ・タブレットまで最大5台サポート

PCサポート

- インターネット安全対策
 - ウイルスSTOP service
 - 詐欺サイトSTOP service
 - どこでもインターネット接続
- データサポート
 - 写真・動画のバックアップ
 - メールのバックアップ
 - 24時間受付
 - 24時間受付サポート
 - トラブル解決サポート
- スマホサポート
 - 修理受付
 - データ移行
 - ウイルス対策
 - スクリーンロック
 - アプリのインストール
 - アプリのアンインストール

使い方レクチャー

※100以上の付

※200以上の付

体験付商品

パーツコース 3ヶ月 月々1,500円

※税込価格 送料別

※加入条件あり

スマートフォン/タブレットライトコース

今お持ちのパソコン・スマホ・タブレットまで最大5台サポート

スマートフォンサポート

- 修理受付
- データ移行
- ウイルス対策
- スクリーンロック
- アプリのインストール
- アプリのアンインストール

使い方レクチャー

※100以上の付

※150以上の付

体験付商品

スマートフォン/タブレットライトコース 2ヶ月 月々1,000円

※税込価格 送料別

※加入条件あり

3. ソリューションサービス プレミアムメンバー専用商品



-PREMIUM- Member

MacBook Air

専任担当が今後をサポート

13インチ Core i5 Retinaディスプレイ Touch 128GB SSD 128GB

今お使いのPCからデータ引越し
ご使用中PCのデータまるごと使えます

Apple Care (延長サポート) 修理・交換時 代替機提供 データ保護 (バックアップ) 2人分 メールアカウント 2人分

最大5台サポート

専任担当がサポートします

入会費 5,000円	店頭支払金	4年コース	5年コース
2.5万円	5万円	4年 月々6,500円	4年 月々7,000円
Canon EOS 130D	AppleCare+	4年 月々7,500円	4年 月々8,500円

マルチネットワークコース

4年コース	5年コース	6年コース
月々8,000円	月々8,500円	月々9,000円

ホームネットワークコース

4年コース	5年コース	6年コース
月々6,000円	月々6,500円	月々7,000円

パーソナルコンピュータコース

4年コース	5年コース	6年コース
月々5,000円	月々5,500円	月々6,000円

お持ちのPC下取り

Windows 7 PC Microsoft Office 標準モデル 最大1万円
Windows 8 PC Microsoft Office 標準モデル 最大2万円

上記プリンタ付コースiPad付コース
プリンタiPad付コースお申込で
下取金最大 +1万円

-PREMIUM- Member

デジタル雑誌定期購読付
iPad

日経ビジネス

中国が世界を染める
タイアップバージョン vol.7

日経ビジネス
(ビシーアポオリジナル)

iPad 10.2 インチ 32GB 青

10,000円

月々3,250円

-PREMIUM- Member

専任担当が今後をサポート

デジタル雑誌
定期購読付 iPad

お好きなデジタル雑誌

1.5万円 月々3,750円



人材への“投資”による生産・生産性向上



学び方

- ・社員再教育、中途入社教育
- ・自ら学ぶ思考力向上
- ・自立に基づく学び、教養蓄積型、人間性向上
- ・将来を創造する思考への転換

運用・運営体制

- ・計画的平準化による販売体制
- ・定休日の増加
- ・営業時間短縮
- ・働き方の平準化を推進する店舗運営
- ・セール・大量消費推進イベント縮小
- ・持続可能な商品への集中



働き方・生産性

- ・計画的「思考」支援
- ・将来Design型、計画的制度設計
子育て将来ビジョン設計に基づく支援
将来的な介護に備えた支援制度
自己啓発支援制度
- ・定年延長

長期雇用・多様性に富んだチャンスがある就業体制を継続

Education
学び方、教養

Social
社会貢献・CSR貢献
・人間性

Entertainment
楽しさ、やりがい

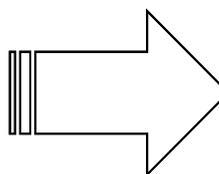
プレミアムメンバーシップ



2018年10月開始

従来

- どんな デバイスでも
- いつ 購入したものでも
- どこで 購入したものでも
- ご家族 どなた様でも
- いろいろなお困りごとに
解決方法を提供します



今後

- これから先の どんなデバイスでも
- これから 購入 する ものでも
- どこで 購入 する ものでも
- ご家族 だけではなく、
周りの友人や隣人さんも
- あらゆる先の“価値創造”を計画的に



PREMIUM
Member



PREMIUM
Member's

プレミアムメンバー様 専任担当者のチーム
【デジタルライフプランナー[®]】

店舗展開

(F C 除く、2019年11月20日 時点)



PC DEPOT

ピーシーデポスマートライフ店

PC DEPOT
パソコンクリニック

カッコは期中増減



店舗形態	郊外型 大型店舗	首都圏展開 中小型店舗	インショップ型 パソコンクリニックカウンター
直営店舗	11店舗 (△1)	44店舗 (+1)	55店舗 (+2)
子会社 運営	8店舗 (△2)	5店舗 (+2)	5店舗
合計	19店舗 (△3)	49店舗 (+3)	60店舗 (+2)



計画的需要創造の具体的取組 スマートライフ化の推進



2020年3月期 店舗展開

改装	・リノベーション  → 	5~10店舗実施予定
	・スマートライフ店小改装	順次 実施
	・スマートライフ Type-F 改装	四半期ごと 2~3店舗実施予定
開店	・スマートライフ店	柔軟に対応
	・パソコンクリニック	下期 5店舗

・リノベーション

- 6月 ピーシーデポスマートライフ半田インター店、鹿児島店
- 9月 ピーシーデポスマートライフ鎌ヶ谷店
- 11月_{予定} ピーシーデポスマートライフ三島店、太田店



・スマートライフの改装 (Type-F)

- 4月 ピーシーデポスマートライフ狭山店、碑文谷店
- 6月 ピーシーデポスマートライフ平和台店 ※同一エリア内の移転実施
- 10月 ピーシーデポスマートライフ新座店
- 12月_{予定} ピーシーデポスマートライフ港北本店



・パソコンクリニック新店

- 10月 PC DEPOTパソコンクリニックケーズデンキ上尾店内店
- PC DEPOTパソコンクリニックケーズデンキ本庄店内店



店舗形態 (ピーシーデポスマートライフ店・PC DEPOT)



取扱商品数 多

PC DEPOT
~300坪 郊外型ロードサイド大型店



PC DEPOT
500坪~ 郊外型ロードサイド大型店



ピーシーデポスマートライフ店 Ver 1
東京近郊、郊外中・小型店
ピーシーデポスマートライフ
世田谷砦店、三鷹店 など



ピーシーデポスマートライフ店 Ver 2
郊外、スマートライフ大型店
ピーシーデポスマートライフ
稲城若葉台店



店舗面積 小

店舗面積 大

ピーシーデポスマートライフ店 Ver 0.1
インショップ型 100坪前後
ピーシーデポスマートライフ
ららぽーと豊洲紀伊屋書店内店



ピーシーデポスマートライフ Ver 1.0 Type-F
「計画デザインデスク」導入



ピーシーデポスマートライフ店 Ver 0
100坪未満

ピーシーデポスマートライフ
青山店、麻布十番店 など



取扱商品数 小

お問い合わせ先



総合リレーション室（担当者：松尾、武田）

TEL : 045-472-9838

E-mail : ir@pcdepot.co.jp



本資料に掲載されている業績予想は、本プレゼンテーション時において入手可能な情報に基づき判断した見通しです。この中には、多分に不確定要素が含まれており、様々な要因によりこれら業績等に関する見通しとは大きく異なることがあります。以上の前提をご理解いただき、投資に関する決定をされる場合にはご自身の判断で行われるようお願いいたします。